



ASI SOMOS, ESPERAMOS GUSTAR

Historia y antecedentes

- ▶ Empezamos a operar en el mercado eléctrico como comercializador de electricidad el **1 de septiembre de 2015**.
- ▶ La empresa la fundamos 2 socios (Antonio Picazo y Ricardo Margalejo), es totalmente independiente y no tiene vínculos previos con el sector ni representa frente a terceros a ningún grupo empresarial.
- ▶ Operamos en el mercado eléctrico de ámbito peninsular. De momento no presta servicio en islas, Ceuta y Melilla.



Motivos para emprender

- ▶ Un mercado que se prestaba en régimen de casi monopolio, se abre en 2009 con lo que comienza una nueva etapa de **grandes oportunidades** para nuevas empresas.
- ▶ Como consumidor vemos la oportunidad en la falta de claridad y altos precios que el sector ofrece a los clientes. **Esto sigue vigente** porque en la actualidad el 94% de los clientes (datos de la CNMC), nunca ha cambiado a un comercializador diferente a los 5 grandes que hay en España.
- ▶ Pensamos que un modelo de empresa **orientado a poner al cliente en el centro de toda la estrategia** puede tener éxito ya que hasta ahora, el consumidor, no ha sido lo prioritario. Esto lo vamos a concretar en una serie de principios que nos definen como empresa.

¿Qué nos define?

- ▶ Todas nuestras tarifas son **SIN compromiso de permanencia**.
- ▶ **Siempre precios bajos**. No ofrecemos ofertas, descuentos o promociones. El cliente tiene el mejor precio disponible desde el primer momento y sin que tenga que cumplir requisitos. **Nuestros precios siempre están entre los más económicos de España según la CNMC o la OCU.**
- ▶ Los ya clientes siempre tienen el **mismo precio o mejor** que los nuevos clientes.
- ▶ No ofrecemos un mejor precio a un cliente que se va para retenerlo si cuándo era cliente **no fuimos capaces de dárselo.**

¿Qué nos define?

- ▶ Apostamos por una atención al cliente de calidad, nuestro personal es **100% propio**, y **todos tienen un contrato indefinido estable**. La mejor manera de que una persona pueda atender bien a nuestros clientes es si tiene la formación y la experiencia adecuada.
- ▶ El cliente **elige el día del mes** en el que se le cobran sus facturas.
- ▶ **Sin servicios adicionales**. Son generalmente un recargo sin valor en la factura del cliente.



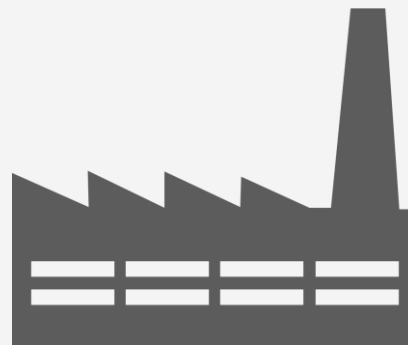
Energía verde, un camino de no retorno

- ▶ Certificamos a nuestro favor, el **100% de la energía que comercializamos como renovable**. Esto significa que compramos tanta o más energía a productores de energía limpia como después vendemos a nuestros clientes.
- ▶ Las renovables serán a medio y largo plazo el tipo de energía que mejor **coste ofrecerá para el ciudadano**.
- ▶ Será necesario durante algún tiempo tecnologías de respaldo no renovables pero esta necesidad **irá descendiendo** continuamente a medida de que los sistemas de almacenamiento mejoren.



Nuestras tarifas

- ▶ Ofrecemos tarifas para todos los segmentos del mercado. Residencial, empresas o industrias. Nuestros clientes ahorran un 15-20% de media frente a las grandes eléctricas.
- ▶ No es necesario pagar ninguna cuota, ni alta para acceder a nuestros precios.
- ▶ Ofrecemos la posibilidad y flexibilidad de tener precios fijos o indexados según nos lo demande el cliente.



Cómo contactar con nosotros.

- ▶ El sistema de contratación que tenemos permite con pleno efectos jurídicos darse de alta en menos de 3 minutos, de forma online, segura y sencilla.
- ▶ Estamos disponibles siempre que el cliente quiera por:
 - ❖ Teléfono
 - ❖ Chat en la web
 - ❖ Email
 - ❖ Whatsapp
 - ❖ Redes sociales



Proyectos de futuro

- ▶ Tenemos en mente desarrollar en un futuro nuestra propia energía renovable involucrándonos en proyectos de solar fotovoltaica.
- ▶ Vamos a dotar a nuestros clientes de soluciones de Autoconsumo eléctrico.



¡MUCHAS GRACIAS!

